

Ober-Mörlen, den 22. September 2006

IR Consult mit erfolgreichem Börsengang der HELMA Eigenheimbau AG

IR Consult betreute den erfolgreichen Börsengang der HELMA Eigenheimbau AG, der am Dienstag, den 19. September, im Entry Standard stattfand. Der Zuteilungspreis betrug 20,- € pro Aktie und der erste Aktienkurs betrug sogar 20,50 €. Alle Beteiligten, die Vorstände Herr Maerzke und Herr Rieger, die begleitende Bank M.M.Warburg & CO sowie IR Consult, waren sehr zufrieden besonders vor dem Hintergrund, dass – trotz eines recht freundlichen Marktumfelds - die Aufnahmebereitschaft für Neuemissionen doch sehr verhalten war.

Bei den über 10 persönlichen Pressgesprächen und 27 Roadshow-Terminen gelang es dem Management jedoch, die sehr solide und Risiko arme Wachstumsstory des Unternehmens erfolgreich zu vermitteln, so dass die Aktien letztendlich überzeichnet waren. Besonders wichtig ist, dass die HELMA Eigenheimbau AG ihre Kapitalerhöhung um 600.000 Aktien vollständig platzieren konnte. Der Zufluss daraus von 12,- Mio. EUR wird nun genutzt, um die seit Jahren erfolgreiche Expansionsstrategie in Deutschland unvermindert fortzusetzen.

IR Consult (www.ir-consult.de) wurde im Frühjahr 2006 von der HELMA Eigenheimbau AG, Isernhagen, beauftragt, den Börsengang der Gesellschaft kommunikativ zu begleiten. Neben einer Reihe von organisatorischen Maßnahmen (Internetauftritt, Pressekonferenz etc.) standen vor allem die zielgerichtet Finanzpressearbeit sowie die aktive Mitarbeit bei der Unternehmenspositionierung und -präsentation im Vordergrund. Ansprechpartner bei IR Consult sind Dr. Joachim Gurnik und Alexander Vollet. HELMA beabsichtigt, die offene und aktive Investor Relations-Strategie auch in Zukunft weiterzuführen, um die Aktie bei weiteren Investoren bekannt zu machen.

Die HELMA Eigenheimbau AG (www.helma.de) ist einer der führenden deutschen Baudienstleister mit Fokus auf Planung, Vertrieb und Bauregie von Eigenheimen in massiver Bauweise. 1980 gegründet, ist HELMA heute mit mehr als 160 Mitarbeitern und Handelsvertretern, 25 Musterhäusern und vier weiteren Beratungsbüros schwerpunktmäßig in den Bundesländern nördlich der Mainlinie aktiv. Das Unternehmen wächst seit Jahren deutlich zweistellig und erzielte im Jahr 2005 einen Umsatz von 33,1 Mio. EUR. Das waren 59,1 Prozent mehr als im Vorjahr. In den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2006 schnellten die Auftragseingänge der Gruppe um weitere 43% in die Höhe, obwohl Ende 2005 die Eigenheimzulage abgeschafft worden war. Der Mittelzufluss aus dem IPO fließt nun in die weitere Expansion vor allem in zusätzliche Musterhäuser im Süden und Süd-Westen Deutschland, so dass auch in den nächsten Jahren ein deutlich zweistelliges Wachstum bei Umsatz und Ergebnis realisiert werden kann.

Ansprechpartner: Alexander Vollet / 06002-92042 / post@ir-consult.de

PRESSMITTEILUNG